

DIPLOMA EN ADMINISTRACIÓN DE CONTRATOS

Descripción del Programa

El Diploma en Administración de Contratos es un programa educativo integral diseñado para capacitar a profesionales en la gestión efectiva de contratos comerciales y gubernamentales. Durante el curso, los participantes adquieren conocimientos sobre la formulación, ejecución y cumplimiento normativo de contratos, así como habilidades de negociación y

resolución de disputas. Este programa de perfeccionamiento se enfoca en estrategias para maximizar los beneficios de los contratos, reducir riesgos y garantizar el cumplimiento legal, contribuyendo al éxito organizacional en diversos sectores.



METODOLOGÍA

 <p>Dedicación 40 horas académicas lectivas + 25 horas dedicación personal</p>	 <p>Clases Lectivas 14 clases fundamentales + 4 clases de formación integral</p>	 <p>Clases Vespertinas en Vivo Una vez a la semana</p>	 <p>Clases Magistrales Por profesionales expertos</p>
 <p>Material Descargable Desde cualquier Dispositivo</p>	 <p>Modalidad Plataforma eLearning Con acceso a clases grabadas</p>	 <p>Evaluación en línea Compatible con Horarios Laborales</p>	 <p>Periodo de Clases 4 Meses</p>

CONTENIDO DEL PROGRAMA

PARTE 1: GESTIÓN ESTRATÉGICA DE CONTRATOS

<p>Módulo 1 Formulación y Preparación Estratégica de Contratos</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Introducción y conceptos generales • Análisis de necesidades y objetivos del contrato • Selección de modalidades contractuales • Gestión de riesgos en la formulación de contratos • Redacción de cláusulas estratégicas • Evaluación de proveedores y selección de contratistas
<p>Módulo 2 Proceso de Licitación para los Servicios y la Ejecución de un Contrato</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Introducción a la licitación de servicios • Planificación de la licitación • Documentación y requisitos de la licitación • Estrategias de publicidad y difusión de la licitación • Evaluación y selección de proveedores • Negociación y adjudicación del contrato • Gestión de contratos resultantes de la licitación
<p>Módulo 3 Proceso para el Marco Legal en la Administración de Contratos</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Introducción al marco legal de la administración de contratos • Principios legales en la formulación de contratos • Normativas y regulación específicas para contratos • Responsabilidades y obligaciones contractuales • Resolución de disputas y arbitraje • Cumplimiento normativo en la gestión de contratos • Ética y responsabilidad social en la administración de contratos
<p>Módulo 4 Estrategias de Negociación de Contratos</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Introducción a la negociación de contratos • Preparación para la negociación • Técnicas de comunicación en la negociación • Negociación de términos y condiciones contractuales • Resolución de conflictos en la negociación • Negociación con proveedores y clientes • Negociación internacional y cultura empresarial

PROYECTO DE CERTIFICACIÓN

Proyecto grupal con estudio de caso real

- La actividad será desarrollada con el apoyo tutores guías expertos en la materia.
- Esta actividad está elaborada para cumplir 2 objetivos:
o Aplicar los conocimientos adquiridos en el programa.
o Aumentar las redes de contacto de los participantes.

Cuerpo Académico

Cuerpo académico de excelencia, con reconocimiento internacional en las distintas disciplinas involucradas en el presente programa. Entre ellos destacan:

MBA Carolina Erices

- Ingeniera Comercial, Universidad de Valparaíso.
- MBA-Magíster en Gestión Empresarial, Universidad Técnica Federico Santa María, Chile.

MBA Pablo Ruiz

- Ingeniero Civil Industrial, Universidad Técnica Federico Santa María, Chile.
- MBA-Magíster en Dirección y Organización de Empresas, Universidad de Lleida, España.

Abogada Susy Claps

- Abogada, Universidad de Antofagasta, Chile.
- Magíster en Derecho Minero, Universidad de Antofagasta, Chile.

MSc Mauricio Vicencio

- Administrador Público, Universidad de Chile, Chile.
- Ingeniero Comercial, Universidad Arturo Prat, Chile.
- Magíster en Gerencia y Políticas Públicas, Universidad Adolfo Ibáñez, Chile.

MSc Daniel Pincheira

- Contador Auditor, Universidad del Bio Bio, Chile.
- Magister en Desarrollo Organizacional y Gestión Estratégica de Personas, Universidad Diego Portales, Chile.

Ing. Mario Salinas

- Ingeniero en Administración y Finanzas, Universidad Católica Raúl Silva Henríquez, Chile.

VALOR DEL PROGRAMA:
\$1.200.000.-

FORMAS DE PAGO

- Tarjeta de Crédito
- Tarjeta de Débito

• Transferencia Bancaria*

* 5% de descuento adicional por pago al contado.

✉ contacto.especializaciones@uatsa.cl

☎ +56 9 4520 6066

 /OtecUatsacl

 otec_uatsa

 /company/otecuatsacl/